

♦ GIEE de la CUMA de Rozès : Développement d'une filière PPAM ♦

Synthèse de la recherche de débouchés potentiels pour PPAM

Auteur : Florent GEORGES, FD CUMA 32/65

1. Contexte régional de la filière

- La région Occitanie est très bien positionnée : elle est la **1ère région de France en surfaces en agriculture biologique** et la **2^e en nombre de producteurs de PPAM bio**, ce qui atteste d'une dynamique forte pour ces productions. [CCI Gers+1](#)
- Le dossier « Les clés pour monter un atelier de PPAM » indique que la filière s'est beaucoup développée en Occitanie, notamment grâce à une relocalisation de certaines productions. [docs.bio-occitanie.org+1](#)
- Elle mentionne que les débouchés sont variés : cosmétique, aromathérapie, tisanes, arômes alimentaires. [interbio-occitanie.com+1](#)

Donc, le cadre régional est favorable et offre des opportunités solides.

2. Principaux types de débouchés accessibles

Voici un résumé des marchés identifiés, avec une pertinence pour le Gers et ses alentours.

Type de débouché	Description	Ce qu'il implique pour le producteur
Cosmétique / parfumerie / huiles essentielles	Entreprises cherchant des huiles essentielles, hydrolats ou extraits aromatiques locaux. Le dossier Occitanie signale que des industriels recherchent un « sourcing local » pour plantes et ingrédients naturels. CCI Gers+1	Qualité élevée, traçabilité, souvent en bio, respect des stades de récolte et des exigences techniques.
Herboristerie / tisanes / plantes sèches	Production de plantes séchées ou transformées en tisanes, infusion, aromates culinaires. Produire Bio+1	Besoin de séchage, bon conditionnement, volumes plus modestes, circuits de vente directe ou semi-grossiste.
Alimentation / arômes naturels	Utilisation des plantes ou extraits dans l'agro-alimentaire (épices, arômes, condiments) ou	Réglementation plus stricte (usage « alimentaire »), nécessité de contact

	compléments alimentaires. interbio-occitanie.com+1	avec des acheteurs spécialisés.
Production de semences / plants spécialisés	Pour certaines espèces PPAM, la fourniture de plants ou de semences peut être un débouché dans la filière amont.	Bien repérer les besoins en variétés, partenariat avec pépinières ou maisons de semences.

3. Situation spécifique pour le Gers et départements limitrophes

Pour le Gers (32) et les départements voisins (ex. : Hautes-Pyrénées, Lot-et-Garonne, Tarn-et-Garonne, Gers...), les points suivants sont à noter :

- Le Gers est situé en Occitanie et bénéficie donc de la dynamique régionale.
- L'article « Plantes et ingrédients naturels : se sourcer en Occitanie » rappelle que l'Occitanie dispose d'un large panel de terroirs et peut répondre aux besoins des industriels en diversité et volumes. [CCI Gers](#)
- Le guide « Structuration des filières PPAM bio » évoque que, pour répondre aux demandes « demi-grossistes » et industrielles, les producteurs doivent souvent s'organiser collectivement (groupement, coopérative) pour réunir des volumes. [Produire Bio+1](#)

Impliqués pour le Gers :

- Il existe donc un débouché potentiel pour les producteurs du GIEE : soit en vente directe (plus artisanale) vers tisanes / herboristerie, soit en amont de circuits industriels / semi-industriels en cosmétique ou extraits.
- Toutefois, pour les débouchés industriels, l'enjeu de quantité, de qualité et de régularité est réel.
- Le fait que la région soit dense en producteurs peut impliquer une concurrence locale, d'où l'importance pour le GIEE de se positionner sur des niches ou des partenariats solides.

4. Enjeux et points de vigilance pour accéder aux débouchés

Pour que les adhérents du GIEE de Rozes puissent concrètement accéder à ces débouchés, plusieurs critères sont à considérer :

- **Qualité & traçabilité** : Les acheteurs industriels (cosmétique, extraits) exigent une qualité constante, des preuves de composition, des analyses, et souvent un cahier des charges (notamment en bio). Le guide note que la concurrence internationale est forte. docs.bio-occitanie.org+1

- **Volume et régularité** : Pour être fournisseur, il ne suffit pas d'un lot ponctuel ; la filière valorisée exige souvent un engagement sur plusieurs saisons ou un groupement d'agriculteurs. [Produire Bio](#)
- **Transformation ou fourniture brute** : Choisir son niveau de valorisation. Fournir la plante brute peut être plus simple mais moins valorisé. Transformer (sécher, extraire) accroît la valeur ajoutée mais augmente les contraintes (matériel, temps, réglementation).
- **Connaissance du marché et réseau d'acheteurs** : Il est essentiel de connaître « qui achète quoi », à quel prix, quelles quantités, quelles spécifications. Le dossier Occitanie rappelle l'importance de construire un lien de confiance avec les partenaires. docs.bio-occitanie.org
- **Réglementation** : Selon l'usage (alimentaire, cosmétique, médicinal), les exigences diffèrent. Le guide rappelle que certaines plantes « médicinales » sont soumises à une réglementation stricte. docs.bio-occitanie.org
- **Spécialisation territoriale / niche produit** : Pour se différencier, il peut être intéressant de viser des plantes moins communes, ou de valoriser une production locale (« terroir », « bio », « artisanale ») afin de capter un marché de niche plutôt que de tenter de rivaliser sur des espèces déjà très cultivées.

5. Recommandations pour le GIEE de Rozes

- Mener une enquête locale des acheteurs : identifier dans le Gers et départements voisins les entreprises cosmétique, herboristerie, transformation (distilleries, séchoirs) intéressées par les PPAM.
- Structurer une petite « offre collective » du GIEE : un volume groupé permet d'accéder à des contrats plus intéressants.
- Choisir au départ une ou deux espèces bien ciblées (avec débouché identifié) plutôt que d'ouvrir trop large.
- Etablir un cahier des charges interne pour garantir la qualité (stade de récolte, séchage ou condition de livraison, mode de culture) avant de contracter avec un acheteur.
- Visiter et rencontrer les acheteurs potentiels pour bien comprendre leurs exigences (qualité, conditionnement, délais).
- Anticiper les investissements liés à la transformation ou au conditionnement si la valorisation locale (séchoir, distillation) est envisagée.